

Teme za završni rad školske godine 2023./2024.

Prodavač

Poznavanje robe

Mentor: Dunja Stipić, dipl. ing.

1. Ambalaža za kozmetičke proizvode
2. Odabir i upotreba dekorativne kozmetike
3. Prednosti i vrste gotovih smrznutih proizvoda
4. Odabir, upotreba i prednosti mikrovalne pećnice
5. Pakiranje, čuvanje i vrste snack proizvoda
6. Najpoznatije bezalkoholno piće – Coca Cola
7. Održavanje tekstilnih proizvoda prema etiketi proizvođača
8. Sredstva za njega i održavanje obuće

Nabavno poslovanje

Mentor: Ivančica Dragičević, dipl. oec.

1. Oblikovanje asortimana prodavaonice obućom
2. Gubitci na zalihama u prodavaonici pretežito prehrambenom robom
3. Proces preuzimanja robe u prodavaonici
4. Istraživanje tržišta-metoda promatranja i Tajni kupac

Poslovanje prodavaonice, Ekologija i održivi razvoj, Osnove marketinga i Ponašanje potrošača

Mentor: Jasenka Bartolac, dipl. oec.

Poslovanje prodavaonice

1. Asortiman i prodaja proizvoda od kristala u prodavaonici Štacun pri Gambonu
2. Ekološki proizvodi i ekološke oznake na robi

Ekologija i održivi razvoj

1. Utjecaj globalnog zatopljenja na okoliš
2. Ekološke katastrofe

Osnove marketinga

1. Značaj robne marke na tržištu
2. „Mystery shopping“

Ponašanje potrošača

1. Utjecaj kulture na ponašanje potrošača
2. Psihološki faktori koji utječu na ponašanje potrošača u prodavaonici

Prodajna komunikacija, Kreativnost u poslovanju, Aranžiranje i estetsko oblikovanje

Mentor: Jelena Pavlić, dipl. oec.

Prodajna komunikacija

1. Faze prodajnog razgovora u procesu prodaje - realizacija dopunske prodaje u prodavaonici „X“
2. Osobna prodaja - priprema prodavaonice „X“ za proces prodaje - dokumentacija proizvoda

Kreativnost u poslovanju

1. Kreativne ideje o izlaganju robe u prodavaonici Štacun pri Gambonu
2. Kreativno uređenje prodavaonice Štacun pri Gambonu

Aranžiranje i estetsko oblikovanje

1. Asortiman kristala i izlaganje u prodavaonici Štacun pri Gambonu
2. Prilagođavanje dekorativnih elemenata vezanih za posebne datume

Prodajno poslovanje i Poslovna dokumentacija

Mentor: Nikola Perković, mag. oec.

Prodajno poslovanje

1. Pojam i poslovi blagajničkog poslovanja
2. Nove tehnologije u prodajnom poslovanju

Poslovna dokumentacija

1. E poslovanje u trgovini na malo
2. Prodajna dokumentacija

Upravljanje prodavaonicom

Mentor: Emanuel Cipurić, univ. spec. oec.

1. Blagajničko poslovanje i kontrola blagajne
2. Osnovne vještine vođenja